

Bảo Hiểm Sài Gòn - Hà Nội

TỔNG CÔNG TY CỔ PHẦN BẢO HIỂM SÀI GÒN-HÀ NỘI (BSH)

CÔNG TY BẢO HIỂM BSH TÂY NGUYÊN

Địa chỉ: 37-39 Lý Thái Tổ, Tp. Buôn Ma Thuột, Đắk Lắk

Điện thoại: 0262-3945 666 * Fax: 0262-3958 957

Số: *86*/2020/TB/BSH-TN

Đắk Lắk, ngày 28 tháng 08 năm 2020

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

- Căn cứ kế hoạch kinh doanh và nhu cầu bổ sung nhân sự định biên năm 2020 của Công ty Bảo hiểm BSH Tây Nguyên
- Công ty Bảo hiểm BSH Tây Nguyên thông báo tuyển dụng nhân sự tháng 09/2020 làm việc tại trụ sở Công ty và phòng kinh doanh khu vực Đắk Nông.

I- Trưởng phòng kinh doanh (5 người)

1. Mô tả công việc

- Nghiên cứu nắm vững nội dung các nghiệp vụ bảo hiểm được phép triển khai, tìm hiểu thị trường và lập kế hoạch kinh doanh theo phạm vi địa bàn được phân công. Đề xuất, thực hiện các chương trình Marketing nhằm thúc đẩy và nâng cao hiệu quả khai thác bảo hiểm của Phòng, của Công ty.

- Triển khai thực hiện kế hoạch khai thác bảo hiểm theo chỉ tiêu kế hoạch được giao.

- Thực hiện đúng các quy trình nghiệp vụ khai thác, quản lý nghiệp vụ và quản lý tài chính của Công ty.

- Quản lý hoạt động của các Đại lý khai thác bảo hiểm.

- Thực hiện công tác thống kê, báo cáo định kỳ, đột xuất theo quy định của Công ty.

- Nghiên cứu và đề xuất các biện pháp đề phòng, hạn chế tổn thất.

2. Yêu cầu công việc

- Có kinh nghiệm làm quản lý tại các Công ty bảo hiểm, Ngân hàng.

- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành Quản trị Kinh doanh, kinh tế,

- Anh văn trình độ B trở lên hoặc tương đương.

- Tin học văn phòng trình độ B trở lên.

- Độ tuổi không quá 40 tuổi.

- Sức khỏe tốt, ngoại hình khá.

- Có kiến thức kế toán vững, bên cạnh đó có am hiểu về nghiệp vụ Bảo hiểm, kiến thức Tài Bảo hiểm.

- Có khả năng tổ chức, quản lý điều hành hiệu quả.

- Có kỹ năng đàm phán, thương thuyết tốt.
- Chủ động, quyết đoán, sáng tạo trong công việc.

II- Chuyên viên kinh doanh (20 người)

1. Mô tả công việc

- Thực hiện tư vấn, marketing sản phẩm dịch vụ bảo hiểm tới khách hàng.
- Đánh giá thông tin về khách hàng và rủi ro yêu cầu bảo hiểm hoặc phối hợp với cán bộ có kinh nghiệm đánh giá rủi ro của Công ty.
- Chuẩn bị và cung cấp Bảng chào phí trực tiếp cho khách hàng hoặc thông qua Đại lý, tổ chức Môi giới theo Hướng dẫn đánh giá rủi ro và kết quả đánh giá rủi ro.
- Theo dõi thực hiện hợp đồng, thu phí và theo dõi thanh toán phí bảo hiểm đối với các dịch vụ do mình cung cấp.
- Thực hiện chăm sóc khách hàng và trung gian bảo hiểm.
- Tham gia quảng bá hình ảnh của Công ty tới khách hàng trong nước và nước ngoài.

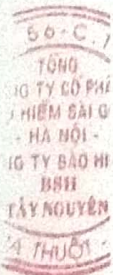
2. Yêu cầu công việc

- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành Quản trị Kinh doanh, kinh tế, ngoại thương...
- Anh văn trình độ B trở lên hoặc tương đương.
- Tin học văn phòng trình độ B trở lên.
- Độ tuổi không quá 40 tuổi.
- Sức khỏe tốt, ngoại hình khá.
- Có chứng chỉ nghiệp vụ bảo hiểm do các cơ sở đào tạo về bảo hiểm được công nhận trong nước hoặc quốc tế cấp (được ưu tiên)
- Có mối quan hệ hỗ trợ khai thác bảo hiểm.
- Kỹ năng đàm phán, thương thuyết tốt.
- Chủ động, quyết đoán, sáng tạo trong công việc

III. Chế độ được hưởng

Lương thỏa thuận

Các chế độ khác theo quy chế tiền lương của Công ty và pháp luật lao động



IV. Hướng dẫn nộp hồ sơ

- Ứng viên nộp lý lịch theo mẫu của BSH (<http://bshc.com.vn/Mau-don-ung-tuyen-BSH.html>) vào Email: hiennt2@bshc.com.vn., Tiêu đề email ghi rõ: Vị trí ứng tuyển_Họ và tên
- Hoặc liên hệ nộp hồ sơ trực tiếp tại: Công ty bảo hiểm BSH Tây Nguyên, số 37-39 Lý Thái Tổ, Phường Tân Lợi, TP. Buôn Ma Thuột, Tỉnh Đắk Lắk
- Thời hạn nhận hồ sơ: đến hết ngày 15/09/2020 (Ưu tiên ứng viên nộp sớm)

Trân trọng thông báo!

Nơi nhận:

- Ban Giám đốc;
- CBNV BSH;
- Lưu VT- TCHC.

BẢO HIỂM BSH TÂY NGUYÊN
GIÁM ĐỐC



Nguyễn Trọng Hiền

